



ATK QlikView for Retail: экраны решения

Консультационная Группа ATK имеет 14-летний опыт успешного предоставления полного спектра услуг по созданию и внедрению IT-решений. Уже в течение четырех лет приоритетным и наиболее быстро развивающимся направлением деятельности нашей компании является автоматизация бизнес-аналитики, преимущественно на основе системы QlikView.

Консультационная Группа ATK работает с QlikView и является партнером компании QlikTech с сентября 2008 года. В 2009 году Консультационной Группе ATK был присужден приоритетный статус компании QlikTech - Certified QlikView Elite Partner. Специалистами нашей компании была выполнена русификация всех версий BI-системы QlikView. В портфолио Консультационной Группы ATK более 50 клиентов по BI-системе QlikView.

Отраслевое решение [ATK QlikView for Retail](#) разработано Консультационной Группой ATK для компаний розничной торговли. Ниже приведено краткое описание некоторых экранов решения с иллюстрациями.

Примечание 1: Представленные в данном документе экраны являются лишь частью решения ATK QlikView for Retail. По вашему запросу мы можем продемонстрировать полный функционал решения для Вас и Ваших коллег. Заказать презентацию можно у специалистов Консультационной Группы ATK по телефону +7 (495) 937-16-50 или по электронной почте consult@atkg.ru.

Примечание 2: Форма представления аналитических данных в QlikView не является жестко фиксированной. Специалисты Консультационной Группы ATK могут разработать для Вас любой вид визуализации корпоративной информации, бизнес-показателей, KPI.

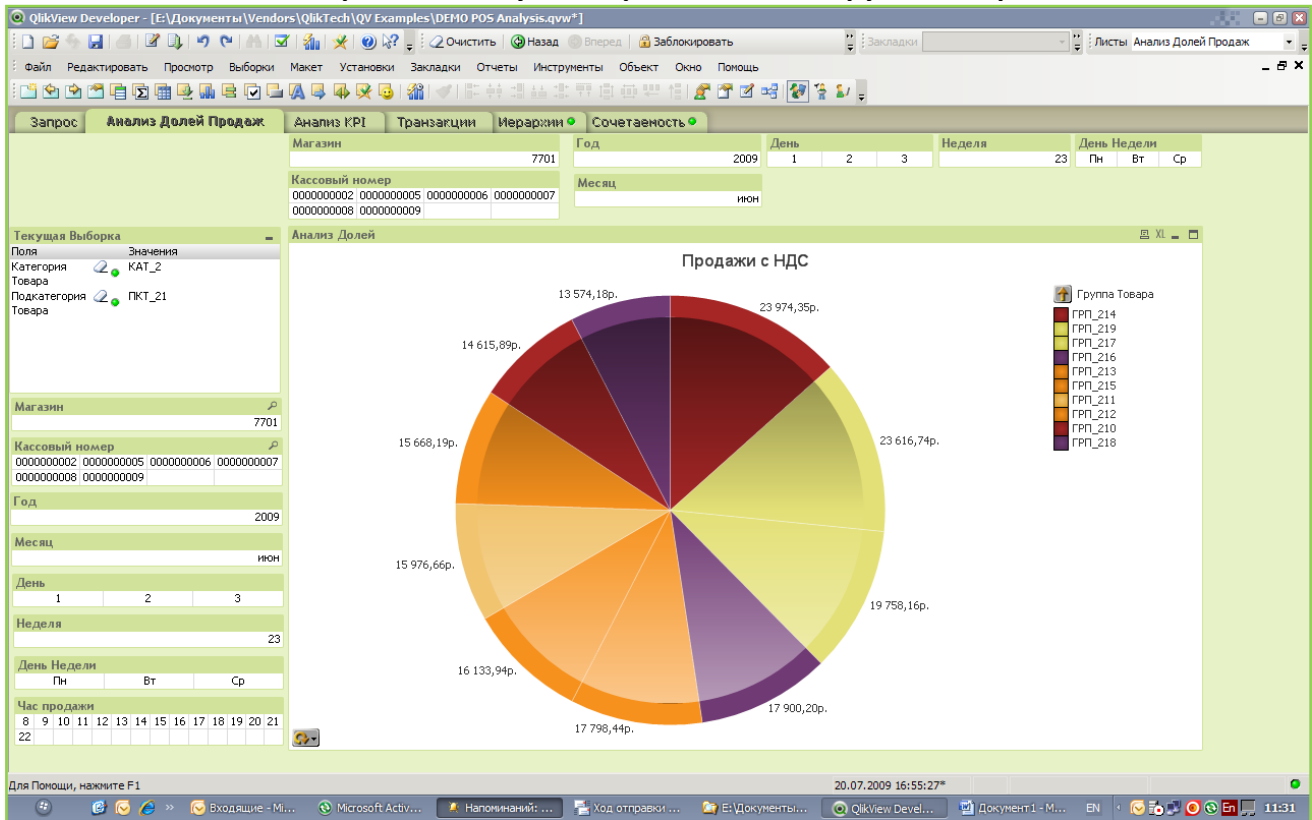
Форма расчета «среднего чека» в разбивке по количеству строк в чеке. В зависимости от выборок средняя сумма чека пересчитывается «на лету».

The screenshot shows the QlikView Developer interface with a data table titled 'Анализ чеков' (Check Analysis). The table is filtered by 'Магазин' (Store) 7701, 'Год' (Year) 2009, and 'Месяц' (Month) июн (June). The table has columns for 'Час продажи' (Sales Time), 'Число позиций в чеке' (Number of items in receipt), 'Средняя сумма чека' (Average receipt amount), 'Среднее кол-во позиций в чеке' (Average number of items in receipt), 'Средняя цена (SKU)' (Average price (SKU)), 'Средняя стоимость (SKU)' (Average cost (SKU)), 'Маржа' (Margin), 'Доля промо' (Promo share), and 'Число чеков' (Number of receipts).

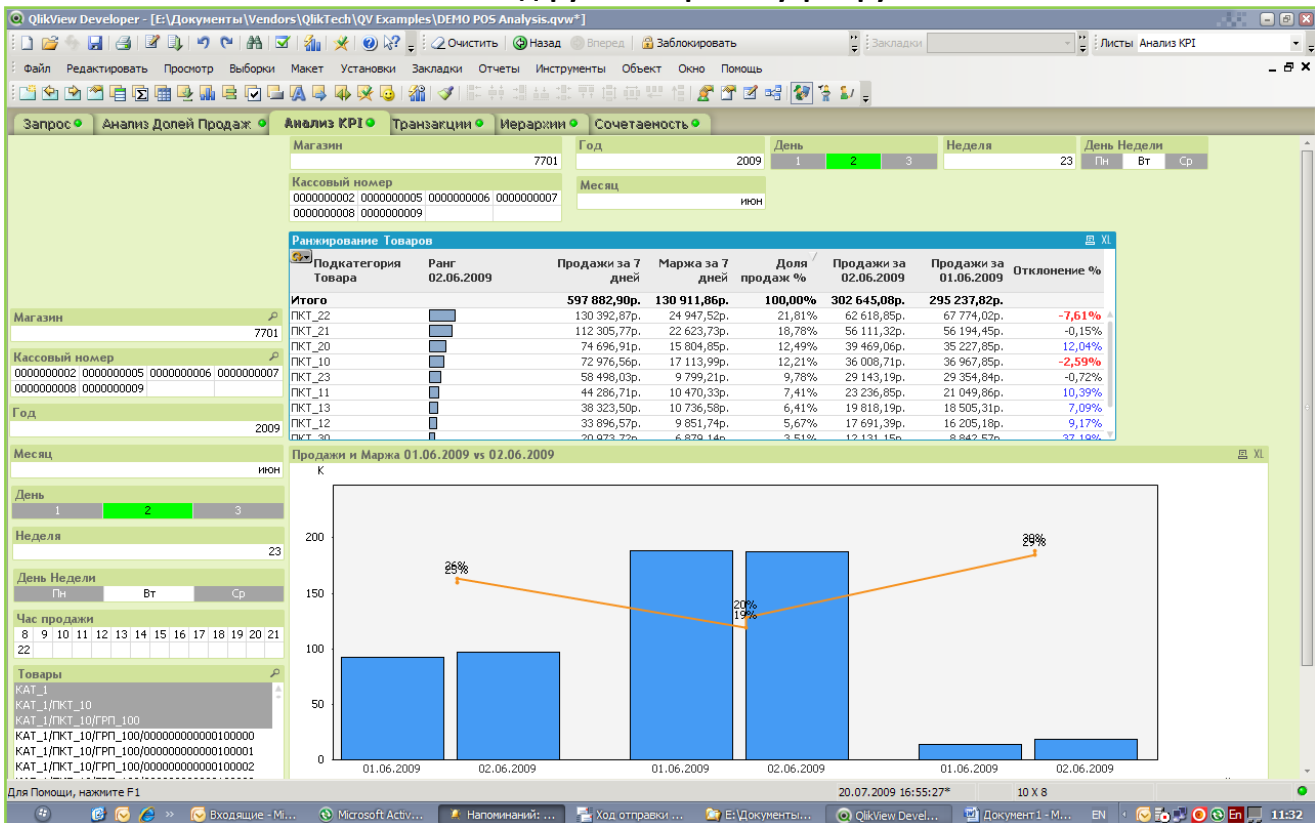
Час продажи	Число позиций в чеке	Средняя сумма чека	Среднее кол-во позиций в чеке	Средняя цена (SKU)	Средняя стоимость (SKU)	Маржа	Доля промо	Число чеков
9	0 ≤ x ≤ 5	150	1,00	1,50р.	1,50р.	3,15%	0,00%	1
10	0 ≤ x ≤ 5	153,49	2,75	52,20р.	55,81р.	15,65%	0,00%	4
11	0 ≤ x ≤ 5	129,12	2,24	40,90р.	57,69р.	24,63%	2,32%	21
	5 ≤ x ≤ 10	368,95	7,67	48,69р.	48,12р.	17,06%	14,71%	6
	0 ≤ x ≤ 5	102,38	2,16	38,48р.	47,4р.	21,57%	0,46%	19
	5 ≤ x ≤ 10	186,55	6,33	30,55р.	29,77р.	16,65%	20,49%	3
	10 ≤ x ≤ 15	732,44	13,50	43,60р.	54,25р.	26,22%	0,00%	2
	15 ≤ x ≤ 20	1 402,23	15,00	103,05р.	93,48р.	20,98%	27,44%	1
	0 ≤ x ≤ 5	77,60	2,35	34,74р.	33,00р.	22,49%	5,77%	37
	5 ≤ x ≤ 10	220,31	5,80	35,57р.	37,99р.	17,48%	16,75%	10
	10 ≤ x ≤ 15	591,93	11,20	51,80р.	52,89р.	23,60%	3,64%	5
	0 ≤ x ≤ 5	110,16	2,08	54,20р.	52,93р.	21,86%	5,76%	4
	5 ≤ x ≤ 10	233,65	5,88	37,81р.	39,70р.	21,95%	9,89%	17
	10 ≤ x ≤ 15	490,26	11,25	49,24р.	43,59р.	22,03%	1,03%	4
	15 ≤ x ≤ 20	899,80	16,00	54,71р.	56,26р.	30,41%	2,77%	1
	0 ≤ x ≤ 5	58,77	2,00	28,21р.	29,39р.	23,41%	7,85%	6
	5 ≤ x ≤ 10	270,99	6,25	47,06р.	43,36р.	23,23%	4,83%	4
	10 ≤ x ≤ 15	443,72	10,00	41,55р.	44,37р.	16,39%	20,96%	1
	0 ≤ x ≤ 5	100,51	2,06	48,84р.	48,82р.	22,51%	16,07%	34
	5 ≤ x ≤ 10	236,40	6,14	35,22р.	38,81р.	22,44%	3,24%	7
	10 ≤ x ≤ 15	993,41	19,00	68,24р.	64,24р.	17,28%	16,67%	1
	15 ≤ x ≤ 20	423,60	15,00	36,23р.	28,24р.	10,70%	32,18%	1
	20 ≤ x ≤ 25	2 272,98	22,00	113,38р.	103,30р.	28,24%	0,00%	1
	35 ≤ x ≤ 40	2 919,15	37,00	50,56р.	78,90р.	21,82%	6,76%	1
	0 ≤ x ≤ 5	87,86	2,10	38,91р.	41,90р.	21,72%	14,20%	31
	5 ≤ x ≤ 10	279,39	6,07	46,89р.	46,00р.	18,80%	13,05%	14
	10 ≤ x ≤ 15	529,60	10,75	49,27р.	43,26р.	26,28%	5,85%	4
	15 ≤ x ≤ 20	1 007,03	19,00	63,49р.	63,09р.	22,65%	2,82%	1
	30 ≤ x ≤ 35	1 990,81	32,00	52,38р.	62,21р.	23,45%	6,48%	1
	45 ≤ x ≤ 50	2 993,23	46,00	67,12р.	66,52р.	21,54%	9,81%	1
	0 ≤ x ≤ 5	111,57	2,02	52,99р.	55,13р.	21,97%	7,92%	42



Распределение суммы продажи по подгруппе товара.



Рейтинг подгрупп товаров внутри группы.





Возраст дебиторской задолженности на заданную дату.

QlikView Developer - [\\Beta\QlikView\Demo\DEMO Debtors-Creditors Analysis.qvw*]

Позиции по Контрагентам | Открытые Позиции на Дату | **Возраст Деб. Задолж.** | Возраст Кред. Задолж. | Исходные данные | Выборка

Задолженность на Дату: 09.09.2009

Граница 1 интервала (д... = 45
Граница 2 интервала (д... = 90
Граница 3 интервала (д... = 365
Граница 4 интервала (д... = 1095

Мандат: Балканская Единица
100 ARNN FELM ABST ALKR FRAO FRAN GUDV KOIM KOKG

Текстовая Выборка

ИНН	Значения
446599631	21
8816982364	20
4465107307	19
пусто	
99999999	
0291924961	
0293936392	
0298392614	
0298396320	
441032643	
44444444	

Анализ Возраста Дебиторской Задолженности

Кредитор	№ Договора	Возраст < 0 дней	Возраст от 1 до 45 дней	Возраст от 46 до 90 дней	Возраст от 91 до 365 дней	Возраст от 366 до 1095 дней	Возраст более 1096 дней	Общая Сумма	Открытие Авансы
788ЛАД.ПЦ ППП "Уюф-Этэлхси"		-1 083 268						-1 083 268	0
788ЛАДИМИР ППП "Уюф-Этэлхси"		-260 481						-260 481	0
788ЛАДОС Уюф-Этэлхси"					27 351			27 351	0
783АЙМ1 Уюф-Этэлхси"							-440 000	-440 000	0
783АЙМ2 Уюф-Этэлхси"							-167 000	-167 000	0
788ВЛАДИТ ППП "Уюф-Этэлхси"							-87 056	-87 056	0
788ВЛАДСВ ППП "Уюф-Этэлхси"							-34 542	-34 542	0
788ОПЛАД ППП "Уюф-Этэлхси"							-114 156	-114 156	0
788ОПВМ ППП "Уюф-Этэлхси"							-14 188	-14 188	0
788РВЛАД ППП "Уюф-Этэлхси"							-5 673	-5 673	0
ЮНИВ И-Т "БриСту-Этэлхси" ППП "БриСту"							853	853	0
ЮНИВ ПР И-Т "БриСту-Этэлхси" ППП "БриСту"							6 826	6 826	0
ЮНИК И-Т "БриСту-Ульянс" ППП "БриСту"							738	1 614	0
ЮНИКОСТ Истят ППП "БриСту-Ульянс"							2 954	2 580	0
ЮНИТВ Истят ППП "БриСту-Ульянс"							293	293	0
ЮНИТБ Истят ППП "БриСту-Ульянс"							1 172	1 172	0
ЮНИИ И-Т "БриСту-Экспресс" ППП "БриСту"							565	707	0
ЮНИИ ПР И-Т "БриСту-Экспресс" ППП "БриСту"							2 262	2 262	0

Возраст Документов (Дебиторы)

Один из видов визуализации отчета – «водопад».

QlikView Developer - [\\Beta\QlikView\Demo\DEMO Finance Analysis.qvw*]

Анализ Главной Книги | Оборотная Ведомость ГК | Проводки ГК | Отчет ПИУ | Баланс | **Анализ Экономики** | Элиминация | Аллокации | Выверка Кодов

2008 | 2009 | КВ1 | КВ4

январь | февраль | декабрь

Мандат: Балканская Единица
100 ALKR ARNN FELM FRAO FRAN GUDV KOIM KOKG KORO KORZ KOSV KOTR

Водопад КИАР

млн. руб.

32 344 487
6 927 796

Персонал (без ССВ)
Персонал ССВ
Усл. авторизация
Трансп. усл.
Служебные усл.
Охрана
Аренда
Реклама и PR
Топли
Раск. материалы
Коммунал...
Связь
Банковские усл.
Консалтинг
Страхование
Прочие
Налог
Авансы

Доходы - КИАР | Доходы - Валовая Помыль | Водопад Доходов и Затрат



Отчет о прибылях и убытках

с возможностью выгрузки отчета в Excel для печати в «официальной» законодательной форме.

Отчет о Прибылях и Убытках

Код Статьи	Наименование Статьи	Оборот за Период
6100	Выручка от реализации товаров	161 971 146,21
6110	Собственные магазины	144 401 981,35
6120	Франчайзинг	13 009 831,88
6122	Франчайзинг, третьи лица	13 009 831,88
6130	Оптовые отгрузки	4 559 332,98
6133	Оптовые продажи третьим лицам (прочие)	4 559 332,98
6140	Себестоимость реализованных товаров без учета скидок и недостач	-119 883 054,68
6141	Затраты на приобретение (собственные магазины)	-104 999 789,28
6142	Затраты на приобретение (франчайзинг)	-10 375 813,04
6144	Затраты на приобретение, третьи лица	-10 375 813,04
6145	Затраты на приобретение (оптовые продажи)	-4 265 795,29
6147	Затраты на приобретение, третьи лица	-4 265 795,29
6148	Затраты на доставку до РЦ	-3 549,85
6149	Затраты на предпродажную подготовку	-238 107,22
ПиУ0010	ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ БЕЗ УЧЕТА НЕДОСТАЧ И СКИДОК	42 088 091,53
6150	Потери и недостачи	162 385,14
6152	Потери универсамов	-384 909,40
6153	Компенсации в связи со списанием запасов	547 294,54
6160	Маркетинговые доходы	4 116 444,71
6161	Ретро-бонусы и компенсации от поставщиков	3 958 926,20
6163	Ретро-бонусы и компенсации от поставщиков, третьи лица	3 958 926,20
6164	Продажа паллет-мест	145 546,63
6165	Продажа рекламных мест	11 971,88
ПиУ0020	ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ С УЧЕТОМ НЕДОСТАЧ И СКИДОК	46 366 921,38
6200	Коммерческие доходы	1 081 730,13
6210	Доходы от аренды	1 063 515,26
6212	Доходы от аренды, третьи лица	1 063 515,26

Ключевые Финансовые Показатели

Вал. рентаб. без учета недостач и скидок	25,38%
Вал. рентаб. с учетом недостач и скидок	28,63%
Валовая рентабельность итоговая	29,29%
Операци. ЕБИТДА к Объему Продаж	12,40%
ЕБИТДА к Объему Продаж	11,82%
ЕБИТ к Объему Продаж	11,09%
Прибыль до НП к Объему Продаж	10,74%
Чистая Прибыль к Объему Продаж	-4,56%